

Arbeiten bei n-komm macht Spaß! Wir sind ein geregelt wachsendes Unternehmen in einer IT Branche mit Zukunft. Jeden Tag stellen sich uns neue fachliche Herausforderungen, die von unseren Mitarbeitern gelöst werden. Daraus resultiert auch ein permanenter Bedarf an neuen Mitarbeitern. Denn nur ein gut aufgestelltes Team mit herausragender Fachkompetenz garantiert unseren Erfolg in der Zukunft. Die n-komm ist ein „Du“-Unternehmen. Das leben wir auch so. In legerer Kleidung können Sie Ihr Wissen ins Team einbringen und zu unserem Unternehmenserfolg beitragen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs Teams in Karlsruhe suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen Mitarbeiter (m/w/d) als

Mitarbeiter Telesales / Social Selling (m/w/d)

IHRE AUFGABEN

- Teleakquise Neukunden
- Social Selling Neukunden im Bereich LinkedIn, Xing, Twitter
- Vertrieb von Produkten im Bereich: Cloud, ECM & Dienstleistungen im Bereich Hardwarewartung & Monitoring
- Einladen von Bestandskunden zu Veranstaltungen, Webinare etc.

IHR PROFIL

Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium im kaufmännischen Bereich. Eine nachweisbare Berufserfahrung in vergleichbarer Position ist hilfreich, aber nicht zwingende Voraussetzung. Idealerweise verfügen Sie über einen der folgenden Schwerpunkte:

- Vertrieb im B2B Bereich
- Akquise Erfahrung
- Arbeiten auf Fixum und Provision ist Ihnen nicht neu

Wir erwarten ein hohes Maß an Eigenständigkeit, Hartnäckigkeit und Motivationsfähigkeit. Als Mitarbeiter in unserem Vertriebsteam sind Sie das Aushängeschild unseres Unternehmens und tragen direkt zum Erfolg unseres Unternehmens bei.

WAS BIETEN WIR IHNEN?

- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Familiäre Umgebung
- Aus- und Weiterbildungen
- Innovative Lösungen
- Flexible Arbeitszeiten
- Home Office Regelungen
- Flatrate auf Kaffee, Obst und Kaltgetränke (Cola, Wasser, Säfte)
- Flache Hierarchie / Schnelle Entscheidungswege uvm.

Überzeugen Sie sich einfach selbst!

Sie wollen ein Teil des n-komm Teams werden?

Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen per E-Mail an alexander.kuehn@n-komm.de

Bitte teilen Sie uns neben Ihren ungefähren Gehaltsvorstellungen auch den frühestmöglichen Termin mit, an welchem Sie bei uns starten könnten. Wir freuen uns auf Sie!